

FINANZAS PARA AGRICULTORES

¿Qué necesitas para sembrar un buen futuro financiero?



Planear para saber cuánto vamos a gastar, en qué invertir y cómo organizar cada peso.



Proteger porque no todo depende de uno, hay que cuidar nuestra cosecha y estar listos para cualquier imprevisto.



Crecer porque lo que se siembra bien, se cosecha mejor.

PLANEA: SIEMBRA FUTURO



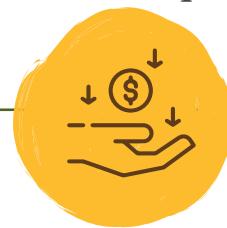
PLAN DE NEGOCIOS

El primer paso de tu plan de negocios, es entender muy bien cómo entra y sale el dinero, es decir, conocer los ingresos y egresos.

Ingresos: son todo el dinero que recibimos por vender nuestros productos.



Egresos: son el dinero que gastamos para producir: semillas, fertilizantes, pago de trabajadores, mantenimiento de maquinaria, etc.



Para que el negocio prospere los ingresos deben ser mayores que nuestros egresos.

No se trata solo de tener eso claro, hay que planificar el futuro.



COSTOS, GASTOS Y PRESUPUESTO

Costos de producción: gastos que hacemos para producir

Materias primas e insumos agrícolas:
semillas, fertilizantes, productos de protección de cultivos, etc.

Mano de obra:
personas necesarias para la producción y salarios.

Equipos y maquinaria:
tractores, arados, cosechadoras, etc.

Riego y energía.

Infraestructura y preparación del terreno:
nivelación de la tierra, invernaderos, etc.

Presupuesto:

Es como un buen plan de siembra:
nos permite saber con qué contamos, qué necesitamos y si vamos por buen camino.

Si notamos que algo no va como esperábamos,
podemos hacer ajustes a tiempo.

Gastos operativos:

Almacenamiento y logística.
Mantenimiento y reparaciones.

Gastos administrativos:

Pago a quienes nos ayudan con la contabilidad, los papeles, los permisos.
Compra de suministros para la oficina.





PROTEGE: CUIDA LA COSECHA Y LA INVERSIÓN

RIESGOS DE LA AGRICULTURA

Dependemos de muchos factores que no controlamos: los precios cambian según el mercado, el clima es impredecible y una plaga pueden echar a perder toda la cosecha.

Otro reto que tenemos es el acceso a cultivos más rentables, no siempre es fácil conseguir los insumos o costear la producción.



CÓMO CALCULAR LOS GASTOS Y LA GANANCIA



Conocer este número nos ayuda a mirar **si nuestros ingresos están siendo mayores que nuestros egresos** y cuánto es realmente nos queda, ya sea para otro cultivo, maquinaria nueva, deudas.

$$\text{Ganancia bruta} = \text{Ingreso total} - \text{Gasto total}$$

Ingreso total:
todo el dinero que recibimos por el negocio.

Gasto total:
todo lo que gastamos para producir.

RENTABILIDAD Y ANÁLISIS FINANCIERO



Ganancia:
dinero que queda
después de restar
costos.



Rentabilidad:
índicador de eficiencia
que se expresa como un
porcentaje.



ROI:
cuánta ganancia
obtenemos en relación
con lo que invertimos.

Ganancia Bruta
sobre el Gasto
Total por 100.

Análisis financiero

Los datos más importantes que debemos revisar son:

- **Los costos de producción.**
- **El ingreso total de nuestras cosechas.**
- **La rentabilidad de cada cultivo.**
- **El flujo de efectivo.**

Entender estos números nos da el control
sobre nuestro negocio y nos ayuda a asegurar
su sostenibilidad en el tiempo.



GANANCIA NETA



Nos muestra lo que de verdad nos queda en el bolsillo después
de pagar todo, no solo lo que gastamos en el cultivo, sino
también cosas como el arriendo, las deudas y el mantenimiento.

Nos ayuda a entender mejor la rentabilidad del área total de producción y
también nos puede dar pistas de esas actividades que no son muy rentables,
y así podamos planificar inversiones que sí nos dejen más dinero.

$$\text{Ingresos brutos} = \text{Ganancia bruta} \times \text{Área que ocupa}$$

$$\text{Ganancia neta} = \text{Ingresos brutos} - \text{Gastos del cultivo} + \text{Gastos a largo plazo}$$

PLANIFICACIÓN DEL FLUJO DE EFECTIVO Y PRESUPUESTO

Nos va a dar ideas de nuestros ingresos y egresos, y así evitar deudas innecesarias.

Si no planificamos el flujo de efectivo, no estamos haciendo la tarea completa.

Esta falta de planificación puede hacer que los agricultores que no tengan ahorros, se vean obligados a vender a precios bajos en la época de la cosecha, y luego a pagar precios más altos por el mismo alimento.



Para evitarlo es útil hacer un calendario mensual de gastos e ingresos, es decir, un presupuesto.

Si entendemos nuestro flujo de efectivo que se debe ver en el presupuesto que hagamos, podemos decidir mejor cuándo gastar, invertir o ahorrar.

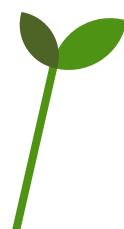


PLAN DE NEGOCIOS

Ayuda a identificar cuáles son nuestros objetivos de producción y la forma en que vamos a alcanzarlos.

Debe incluir

- **Resumen ejecutivo.**
- **Descripción del negocio.**
- **Propiedad y Gestión.**
- **Ánalisis del mercado.**
- **Plan de operaciones.**
- **Plan financiero.**





CRECE: HACIA UN FUTURO SOSTENIBLE

¿CÓMO TOMAR DECISIONES FINANCIERAS ESTRATÉGICAS?



Identificar oportunidades de inversión.



Maximizar la rentabilidad del cultivo.

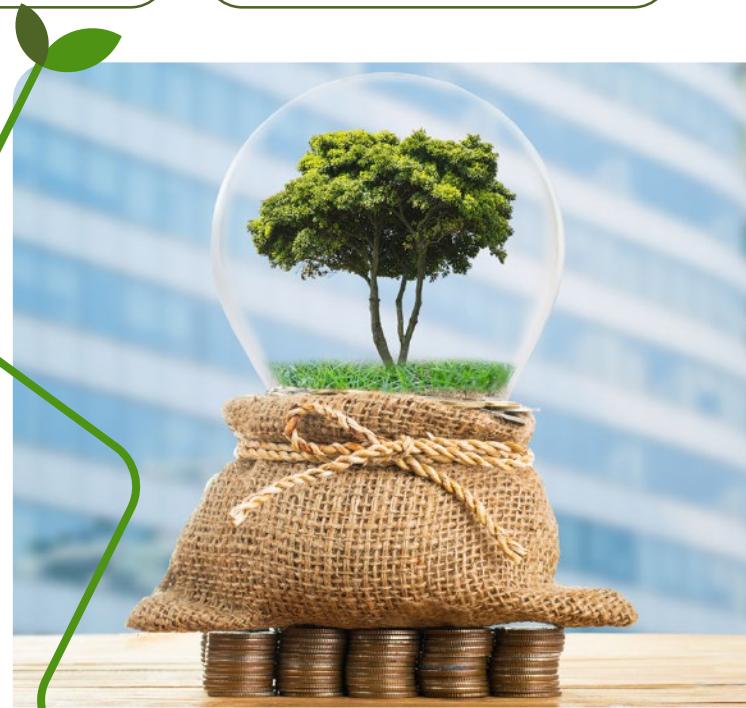


Evaluación y seguimiento del crecimiento del negocio agrícola.

FINANZAS SOSTENIBLES

Son un conjunto de prácticas que consideran factores ambientales, sociales y de gobernanza (ESG) para tomar decisiones de inversión.

Su objetivo es generar un impacto medible en estos ámbitos, y a su vez, impulsar el crecimiento económico a largo plazo.



Bonos verdes, que financian proyectos que protegen el medioambiente, como energías renovables o la economía circular.

Bonos sociales, que financian proyectos que benefician a la sociedad, como vivienda, seguridad alimentaria, o empleo.



Productos financieros sostenibles

Fondos de inversión sostenibles, que permiten invertir en proyectos que se alineen con los valores éticos del inversor.

Préstamos verdes, que financian proyectos que ayudan a preservar el medioambiente, como la compra de electrodomésticos más eficientes.

ESTRATEGIAS PARA EL CRECIMIENTO SOSTENIBLE



Reinversión de utilidades en la finca



Innovación en los procesos agrícola



Incorporar nuevas tecnologías en la producción

